



# NADIA MUSSETTO

## DIGITAL MARKETING, PROMOZIONE, COMUNICAZIONE

Digital Marketing, Trade Marketing, Promozione e Vendite con +10 anni di esperienza. Coordinamento e gestione di progetti come Project Management Officer in aziende internazionali.

Assistente di Direzione del Top Management per oltre 10 anni.

Formazione in ambito Economico, Finanziario e Gestione delle Imprese con focus sul Marketing e Digital Marketing.

12042 , Bra (CN) 

+39 366 6031836 

nadia.mussetto@gmail.com 

linkedin.com/in/nadiamussetto/ 

## ISTRUZIONE

DOTTORE IN ECONOMIA E  
GESTIONE DELLE IMPRESE  
Università degli Studi di Torino  
2004-2008

RAGIONIERE PERITO  
PROGRAMMATORE E COMM.LE  
Istituto Tecnico Comm.le Ernesto  
Guala, Bra (CN)  
1999

## ALTRI CORSI

PNL REVOLUTION  
HRD Roberto Re Leadership School  
Milano  
2021

MASTER SPEAKER  
HRD Roberto Re Leadership School  
Milano  
2022

SOMMELIER 1-2 LIVELLO  
AIS  
Italia  
2021

PUBLIC SPEAKING  
CEGOS  
Milano  
2015

PROJECT MANAGEMENT OFFICER  
KPMG ADVISORY  
Torino  
2012

INGLESE AVANZATO CON  
MADRELINGUA  
2006-2018

## ESPERIENZA LAVORATIVA

### SUB AGENTE GENERALI - WELFARE SPECIALIST 2021 - OGGI

- Ricerca clienti e consulenze assicurative ad hoc.
- Specializzazione ramo vita, fondi pensione.
- RUI: E000675984 del 05/02/2021
- Business Development Welfare Aziendale, ricerca clienti, individuazione bisogni aziendali, redazione Piani Welfare, consulenza e formazione.

### PROMOZIONE & BUSINESS DEVELOPMENT BACK OFFICE ITALIA & E-COMMERCE

Casa E. di Mirafiore e Fontanafredda srl 2018 - OGGI

- Coordinamento Hotel Diffuso, Attività Congressuali, Bottega del Vino e Degustazioni/Visite in Cantina;
- Attivazione e sviluppo di nuove relazioni commerciali e di attività di co-marketing;
- Attività di Hospitality e PR;
- Customer care, monitoraggio spedizioni e relative situazioni finanziarie.
- Front e back office canale e-commerce.

### ASSISTENTE DIREZIONE COMM.LE E MARKETING 2017 - 2018 New Penta srl

- Gestione organizzativa e di budget degli eventi/congressi Medico Scientifici;
- Organizzazione e coordinamento rete commerciale (Area Manager e Informatori);
- Assistente CEO e del Direttore Commerciale/Medical Project Manager;
- Supporto come Marketing Specialist per le attività di Marketing Consumer e Medicale.

## ABILITÀ

*Creatività*

*Networking*

*Team Work*

*Intelligenza Emotiva*

*Marketing*

*Proattività*

*Time management*

*Empatia*

*Risoluzione Conflitti*

*Public Speaking*

*PNL - Neurolinguistica*

## ABILITÀ TECNICHE

*Windows / Mac*

*Informatica*

*Suite Adobe*

*Photoshop / Indesign*

*Pacchetto Office (Excel Advanced)*

*Google Analytics*

*SEO-SEM e strumenti Social Media*

*Wordpress*

*Canva*

## LINGUE STRANIERE

Inglese (C2)

Francese (B1)

Spagnolo (A1)

## CERTIFICAZIONI

DIGITAL MARKETING MANAGER  
Digital Coach Milano  
2021

GOOGLE DIGITAL TRAINING  
IAB EUROPE  
2019

## ALTRO

Disponibilità a trasferte

## ESPERIENZA LAVORATIVA CONTINUA

TRADE MARKETING MANAGER  
Miroglio Fashion srl

2015 - 2017

- Pianificazione e gestione del Calendario attività di Trade Marketing;
- Analisi delle vendite, monitoraggio della redemption di attività promozionali;
- Business Analyst (trends e KPI's) dei negozi e individuazione aree di opportunità;
- Realizzazione di eventi speciali all'interno dei punti vendita e ideazione di attività di co-marketing con l'ausilio degli strumenti del CRM;
- Gestione e vendita degli stock di magazzino in Italia e all'estero per gli Outlet (stockisti individuali e player internazionali Vente privée, Privalia).

EXECUTIVE ASSISTANT CEO/CHAIRMAN  
PROJECT MANAGEMENT OFFICER  
Miroglio Spa

2006 - 2015

- Gestione agenda elettronica e delle comunicazioni in ingresso (posta, e-mail, telefonate), prenotazione/organizzazione viaggi e organizzazione/gestione riunioni;
- Coordinamento e pianificazione di eventi, workshop;
- Coordinamento del Consiglio di Amministrazione;
- Gestione iniziative, attività periodiche e relative criticità (controllo e monitoraggio KPI's) e gestione e coordinamento progetti ad hoc;
- Mappatura attività e progetti in corso e relativi avanzamenti in base alle scadenze;
- Supporto AD in attività, comunicazioni e presentazioni e preparazione documenti per steering committee.

RESPONSABILE BACK OFFICE COMMERCIALE 2002 - 2005  
Parissimo Italia srl

- Gestione rete vendita commerciale;
- Caricamento ordini e definizione strategie di prezzo;
- Business Analyst;
- Organizzazione eventi e meeting per la rete vendita.

## INFORMAZIONI AGGIUNTIVE

Adoro leggere e viaggiare.

Negli ultimi anni mi sono appassionata alle Neuroscienze, in particolar modo al modo di comunicare per comprendere meglio gli effetti che producono le parole nel nostro cervello e che, se ben utilizzate ci permettono di entrare in sintonia con le persone.

Appassionata di Sport, pratico Atletica Leggera nella GSRF Ferrero.

Dal 2019 sono Presidente della Commissione Turismo della città di Bra.

Speaker di eventi, ho condotto un programma radiofonico per una web radio locale.