




NADIA MUSSETTO

DIGITAL MARKETING, PROMOZIONE, COMUNICAZIONE

Digital Marketing, Trade Marketing, Promozione e Vendite con +10 anni di esperienza. Coordinamento e gestione di progetti come Project Management Officer in aziende internazionali.

Assistente di Direzione del Top Management per oltre 10 anni.

Formazione in ambito Economico, Finanziario e Gestione delle Imprese con focus sul Marketing e Digital Marketing.

12042 , Bra (CN) 

+39 366 6031836 

nadia.mussetto@gmail.com 

linkedin.com/in/nadiamussetto/ 

ISTRUZIONE

DOTTORE IN ECONOMIA E
GESTIONE DELLE IMPRESE
Università degli Studi di Torino
2004-2008

RAGIONIERE PERITO
PROGRAMMATORE E COMM.LE
Istituto Tecnico Comm.le Ernesto
Guala, Bra (CN)
1999

ALTRI CORSI

PNL REVOLUTION
HRD Roberto Re Leadership School
Milano
2021

MASTER SPEAKER
HRD Roberto Re Leadership School
Milano
2022

SOMMELIER 1-2 LIVELLO
AIS
Italia
2021

PUBLIC SPEAKING
CEGOS
Milano
2015

PROJECT MANAGEMENT OFFICER
KPMG ADVISORY
Torino
2012

INGLESE AVANZATO CON
MADRELINGUA
2006-2018

ESPERIENZA LAVORATIVA

SUB AGENTE GENERALI - WELFARE SPECIALIST 2021 - OGGI

- Ricerca clienti e consulenze assicurative ad hoc.
- Specializzazione ramo vita, fondi pensione.
- RUI: E000675984 del 05/02/2021
- Business Development Welfare Aziendale, ricerca clienti, individuazione bisogni aziendali, redazione Piani Welfare, consulenza e formazione.

PROMOZIONE & BUSINESS DEVELOPMENT BACK OFFICE ITALIA & E-COMMERCE

Casa E. di Mirafiore e Fontanafredda srl 2018 - OGGI

- Coordinamento Hotel Diffuso, Attività Congressuali, Bottega del Vino e Degustazioni/Visite in Cantina;
- Attivazione e sviluppo di nuove relazioni commerciali e di attività di co-marketing;
- Attività di Hospitality e PR;
- Customer care, monitoraggio spedizioni e relative situazioni finanziarie.
- Front e back office canale e-commerce.

ASSISTENTE DIREZIONE COMM.LE E MARKETING 2017 - 2018 New Penta srl

- Gestione organizzativa e di budget degli eventi/congressi Medico Scientifici;
- Organizzazione e coordinamento rete commerciale (Area Manager e Informatori);
- Assistente CEO e del Direttore Commerciale/Medical Project Manager;
- Supporto come Marketing Specialist per le attività di Marketing Consumer e Medicale.

ABILITÀ

Creatività

Networking

Team Work

Intelligenza Emotiva

Marketing

Proattività

Time management

Empatia

Risoluzione Conflitti

Public Speaking

PNL - Neurolinguistica

ABILITÀ TECNICHE

Windows / Mac

Informatica

Suite Adobe

Photoshop / Indesign

Pacchetto Office (Excel Advanced)

Google Analytics

SEO-SEM e strumenti Social Media

Wordpress

Canva

LINGUE STRANIERE

Inglese (C2)

Francese (B1)

Spagnolo (A1)

CERTIFICAZIONI

DIGITAL MARKETING MANAGER
Digital Coach Milano
2021

GOOGLE DIGITAL TRAINING
IAB EUROPE
2019

ALTRO

Disponibilità a trasferte

ESPERIENZA LAVORATIVA CONTINUA

TRADE MARKETING MANAGER
Miroglio Fashion srl

2015 - 2017

- Pianificazione e gestione del Calendario attività di Trade Marketing;
- Analisi delle vendite, monitoraggio della redemption di attività promozionali;
- Business Analyst (trends e KPI's) dei negozi e individuazione aree di opportunità;
- Realizzazione di eventi speciali all'interno dei punti vendita e ideazione di attività di co-marketing con l'ausilio degli strumenti del CRM;
- Gestione e vendita degli stock di magazzino in Italia e all'estero per gli Outlet (stockisti individuali e player internazionali Vente privée, Privalia).

EXECUTIVE ASSISTANT CEO/CHAIRMAN
PROJECT MANAGEMENT OFFICER
Miroglio Spa

2006 - 2015

- Gestione agenda elettronica e delle comunicazioni in ingresso (posta, e-mail, telefonate), prenotazione/organizzazione viaggi e organizzazione/gestione riunioni;
- Coordinamento e pianificazione di eventi, workshop;
- Coordinamento del Consiglio di Amministrazione;
- Gestione iniziative, attività periodiche e relative criticità (controllo e monitoraggio KPI's) e gestione e coordinamento progetti ad hoc;
- Mappatura attività e progetti in corso e relativi avanzamenti in base alle scadenze;
- Supporto AD in attività, comunicazioni e presentazioni e preparazione documenti per steering committee.

RESPONSABILE BACK OFFICE COMMERCIALE 2002 - 2005
Parissimo Italia srl

- Gestione rete vendita commerciale;
- Caricamento ordini e definizione strategie di prezzo;
- Business Analyst;
- Organizzazione eventi e meeting per la rete vendita.

INFORMAZIONI AGGIUNTIVE

Adoro leggere e viaggiare.

Negli ultimi anni mi sono appassionata alle Neuroscienze, in particolar modo al modo di comunicare per comprendere meglio gli effetti che producono le parole nel nostro cervello e che, se ben utilizzate ci permettono di entrare in sintonia con le persone.

Appassionata di Sport, pratico Atletica Leggera nella GSRF Ferrero.

Dal 2019 sono Presidente della Commissione Turismo della città di Bra.

Speaker di eventi, ho condotto un programma radiofonico per una web radio locale.